coggle
made for free at coggle.it

AKCJA ANTYINFLACJA

KOSZTY

- Delegowanie
  - Czy przynosi efekty? Czy wszystko jest konieczne? Nie deleguj niepotrzebnych zadań!
  - Przejrzyj aktywne subskrypcje na PayPal
    - Sprawdź historię konta
  - Sprawdź subskrypcje, czy nie opłacasz z automatu jakiś narzędzi, o których nie pamiętasz.
  - Analiza zadań
    - Szukaj korzystniejszych alternatyw
    - Wypisz miesięczne i roczne koszty
    - Zrób listę zadań do wykonania
  - Przegląd
    - Zrób listę używanych narzędzi
      - Oszacuj roczne koszty
    - Wybierz odpowiednią formę współpracy
    - Czy potrzebne? Czy przynoszą efekty? NIE? Zrezygnuj!
    - Czy można zastąpić darmowymi lub tańszymi? TAK! Go for it!
  - Negocjuj stawki
- Narzędzia
  - Negocjacja stawek
    - np. Co jakiś czas dzwonię do Przelewy24 i negocjuje prowizje od transakcji, mam już w tej chwili śmiesznie małe stawki.
- Zakupy
  - Obniżenie kosztów
    - Negocjacja stawek
    - Zakupy z drugiej ręki
    - Szukanie korzystniejszych alternatyw
    - Wybieranie alternatyw bezpłatnych lub tańszych
    - Tylko konieczne zakupy (aby nie wpaść w pułapkę kupowania, by na siłę obniżać podatki)
  - Oszczędności w przyszłych zakupach dotyczących produktów tracących wartość np. elektroniki
  - Analiza
    - Rezygnacja z kompulsywnych i niepotrzebnych zakupów
    - Zrób listę wszystkich zakupów z ostatniego roku
    - Przejrzyj historię konta na przynajmniej rok wstecz i przeanalizuj wszystkie koszty. Czy wszystkie są konieczne?
    - Lista planowanych zakupów

INWESTYCJE

- Dywersyfikacja
  - Zrób listę swoich inwestycji
  - Sprawdź % zwrotu z inwestycji
  - Zrób listę możliwych inwestycji
  - Inwestuj bezpiecznie swój kapitał
  - Zrób inwestycje krótko i długoterminowe
  - Przemyśl dobrze ryzykowne inwestycje
  - Znajdź najlepsze oferty inwestycyjne
  - Nie lokuj całego kapitału w jedno miejsce
- Przykłady inwestycji
  - Lokaty krótko i długoterminowe
  - Nieruchomości
  - Fundusze
  - Obligacje skarbowe
  - Złoto (np. biżuteria, monety, sztabki)
  - Konto oszczędnościowe
  - Inwestycja w swój biznes
- Lokaty
- Konta oszczędnościowe
- Złoto
- Wyprzedaż
  - Zakupy
    - Zakupy, które oszczędzą pieniądze
      - np. Fotowoltaika - po kilku latach zwróci się i nie trzeba będzie płacić za prąc, którego cena będzie rosnąć z roku na rok.
    - Nie odwlekanie zakupów, które są konieczne
    - Odwlekaj zakupy tracące na wartości
    - Odsprzedawaj nieużywane produkty
  - Kredyt
    - Przemyśl konieczność zaciągania kredytów
    - Masz kredyty? Spotkaj się z doradcą kredytowym
    - Masz gotówkę? Przemyśl nadpłacenie kredytu
    - Nie możesz płacić gotówką? Wybieraj raty 0%

PRZYCHODY

- Dywersyfikacja
  - Program partnerski
    - Stwórz swój program partnerski
    - Zarabiaj na afiliacjach narzędzi/produktów/usług, które i tak polecasz
    - Afiliacja
  - ANALIZA
    - Zrób listę źródeł swoich przychodów
    - Wypisz jak jeszcze możesz zarabiać
  - Poszukaj reklamodawców i inwestorów
  - Usługi
    - Plan subkskrypcyjny
  - Nowe produkty
    - Produkty o niższych podatkach
    - Wprowadź do oferty nowości, aby dopieścić stałych klientów
    - Produkty fizyczne
      - Produkty elektroniczne
      - Sprawdzić, czy opłacalne, może będzie konieczna wyprzedaż produktów i przejście na elektroniczne?
- Promocje
  - Współpracuj z innymi w promowaniu
  - Zwiększaj wartość koszyka zakupowego
    - Wtyczka do WordPressa J Cart
    - Twórz pakiety
  - Szukaj nowych klientów
  - Analiza
    - Powtarzaj najlepiej działające strategie
    - Rozpisz listę najlepszych promocji
    - Przeanalizuj najlepsze działania
- Ceny
  - Przeanalizuj wszystkie ceny produktów
  - Porównaj swoje ceny z konkurencją
  - Przeanalizuj różne polityki cenowe
  - Zaktualizuj ceny produktów
  - Wylicz ceny
    - Oszacuj ile godzin pracujesz
    - Zaznacz ile chcesz zarabiać na h/miesięcznie
    - Wypisz koszty oraz marżę produktu
    - Oszacuj liczby produkty i sprzedaży

PODATKI

- Spotkanie z doradcą podatkowym
- Formy prawne
  - Rozpisz opodatkowanie tych typów
  - Przygotuj listę kosztów w ostatnim roku
  - Przejrzyj możliwości form prawnych
  - Sprawdź wysokość podatków w każdej
  - Zrób symulację kwoty podatków i innych opłat
  - Wybierz najkorzystniejszą opcję
  - Przygotuj listę sprzedaży w ostatnim roku
  - Zaznacz sprzedaż różnych typów produktów
- Księgowość
  - Poszukaj kosztów
  - Przenalizuj wszystkie koszty
  - Sprawdź czy księgujesz wszystkie z nich
  - Sprawdź co jeszcze może być kosztem z opłat, które już robisz np. czynsz, media, środki czystości do biura itd.
  - Przygotuj listę kosztów rocznych (zaznacz miesiące)
  - Przygotuj listę stałych kosztów miesięcznych
  - Przy rozliczeniach sprawdzaj listy
  - Skonsultuj się
    - Spotkaj się z doradcą podatkowym
    - Przeanalizuj z księgową możliwe optymalizacje
- PRODUKTY
  - ANALIZA
    - Przeanalizuj wszystkie produkty w ofercie
    - Rozpisz liczbę sprzedaży w ostatnim roku
      - Rozpisz najbardziej opłacalne produkty
      - Rozpisz wysokość zarobku netto/brutto za nie
    - Nie twórz nieopłacalnych produktów
  - OPTYMALIZACJA
    - Łącz produkty w pakiety z takimi, które mają niższe podatki. Na przykład do kursu (23% VAT) dołóż e-booka z (5% VAT)
    - Rozszerz ofertę o produkty o niższych podatkach